



AUMA IER ACADEMY

Be Yourself

DIPLOMLEHRGANG BUSINESS COACH.LEADERSHIP

Im Führungs- und Beratungsalltag ist „Wissen“ ein Teil Ihrer Kompetenz und Akzeptanz bei Mitarbeitenden, KollegInnen, Chefs und Kundschaft. Da Geschwindigkeit und Komplexität rasant steigen, ist zunehmend allein wissensbasiertes Agieren aber nicht mehr ausreichend. Dazu kommt, dass bisher Bekanntes und Bewährtes aus der Vergangenheit nicht mehr als allgemein gültige Lösung für die Zukunft fortgeschrieben werden kann. Es braucht vermehrt Lösungen, die den Charakter von Innovationen darstellen. Systemisch-lösungsorientierte

Fragetechniken und Methoden sind Ressourcen, die das Entwickeln derartiger Lösungen unterstützen. Nicht mehr im Alleingang, sondern in Zusammenarbeit mit Ihrem vis-a-vis. Sei es bei wichtigen Verhandlungen, Mitarbeitergesprächen oder Meetings – alles was Sie zusätzlich zu Ihrer Kompetenz und Erfahrung im Handwerkskoffer brauchen, ist die richtige Haltung und die zusätzlichen Coachingkommunikationsskills. Damit sichern Sie sich zeitgemäßes Führungs- und Beratungshandeln und ein zielorientiertes, erfolgreiches Miteinander!

www.aumaier-academy.com

DIPLOMLEHRGANG BUSINESS COACH LEADERSHIP



ZIELGRUPPE:

Führungskräfte, Geschäftsführende, ProjektmanagerInnen

Basic: ideal für Einsteiger – keine systemisch-lösungsorientierten Kenntnisse oder Vorerfahrungen
Voraussetzung

Begrenzte Teilnehmeranzahl:
max. 4 Personen

ZIELSETZUNGEN:

- Systemisch-lösungsorientierten Coachingansatz und seine Wirkung verstehen können
- Coachingsettings im Business Kontext etablieren können
- Basis-Coachingtechniken wissen und anwenden können
- Basis-Coachingmethoden kennen und anwenden können

ABLAUF:

3 x 2 Tage Workshop
1 x 2 Tage Live Coachings

- Jeweils eine einstündige Prüfung über Inhalte des vorangegangenen Moduls zur Festigung der theoretischen Grundlagen
- Übungssequenzen in jedem Workshopmodul
- Live Coaching als Abschlussarbeit mit Feedback

INHALTE:

Modul 1 / Coachinghaltung

- systemisch konstruktives Denken und Handeln
- Coaching – Begriffsklärung und Definition im Business Kontext
- Coachinghaltung
- Coachingsetting im Businesskontext
- Auftragsklärung

Modul 2 / Coachingfragetechniken

Prüfung Inhalte Modul 1

- Problem- und Lösungsorientierung
- Fragetypen
- Verflüssigen von Wirklichkeiten
- Skalierung
- Ressourcenorientierung

Modul 3 / Methoden

Prüfung Inhalte Modul 2

- Reframing
- Reflecting Team
- Tetra Lemma
- Disney Methode
- Weg zum Ziel
- Soziogramm

Modul 4 / Live-Coaching

Prüfung Modul 3

- Vorbereitung der Live-Coachings
- Sequenzielle Übungen
- Live-Coachings: 1 Stunde mit einem externen Coachee pro TeilnehmerIn
- Diplomüberreichung

TERMINE:

Modul 1: 20./21.02.2024

Ulrike Kriener

Modul 2: 26./27.03.2024

Christine Hödlmayr-Gammer

Modul 3: 25./26.04.2024

Veronika Aumaier

Modul 4: 16./17.05.2024

Veronika Aumaier

ORT:

Aumaier Coachingräume
Twin Tower, Turm A
Wienerbergstraße 11, 1100 Wien
Parkhaus
Öffentliche Anbindung: 15A, 65A, 7B

PREIS:

€ 4.600,- netto
zahlbar nach Anmeldung
– 10 % Early Bird Rabatt bei
Anmeldung bis 6 Wochen vor
Seminarstart

ANMELDUNG:

veronika.aumaier@aumaier.com
Tel. 0676 900 51 09