



# AUMA IER ACADEMY

Be Yourself

## DIPLOMLEHRGANG BUSINESS COACH.BASIC TOPMANAGEMENT

Im Führungs- und Beratungsalltag ist „Wissen“ ein Teil Ihrer Kompetenz und Akzeptanz bei Mitarbeitern, Kollegen, Chefs und Kunden! Da Geschwindigkeit und Komplexität rasant steigen, ist zunehmend allein wissensbasiertes Agieren aber nicht mehr ausreichend. Dazu kommt, das bisher Bekannte und Bewährtes aus der Vergangenheit nicht mehr als allgemein gültige Lösung für die Zukunft fortgeschrieben werden kann. Es braucht vermehrt Lösungen, die den Charakter von Innovationen darstellen. Systemisch-lösungsorientierte Fragetechniken

und Methoden sind Ressourcen, die das Entwickeln derartiger Lösungen unterstützen. Nicht mehr im Alleingang, sondern in Zusammenarbeit mit Ihrem vis-a-vis. Sei es bei wichtigen Verhandlungen, Mitarbeitergesprächen oder Meetings – alles was Sie zusätzlich zu Ihrer Kompetenz und Erfahrung im Handwerkskoffer brauchen, ist die richtige Haltung und die zusätzlichen Coachingkommunikationsskills. Damit sichern Sie sich zeitgemäßes Führungs- und Beratungshandeln und ein zielorientiertes, erfolgreiches Miteinander!

[www.aumaier-academy.com](http://www.aumaier-academy.com)

# DIPLOMLEHRGANG BUSINESS COACH.BASIC TOPMANAGEMENT



## ZIELGRUPPE:

HR Leiter, Projektleiter, Abteilungsleiter, Geschäftsführer

Begrenzte Teilnehmeranzahl:  
max. 4 Personen

## ZIELSETZUNGEN:

- Systemisch-lösungsorientierten Coachingansatz und seine Wirkung verstehen können
- Coachingsettings im Business Kontext etablieren können
- Basis-Coachingtechniken wissen und anwenden können
- Basis-Coachingmethoden kennen und anwenden können

## ABLAUF:

3x2 Tage Workshop

1x2 Tage Live Coachings

3 selbstorganisierte Peergroup-treffen zu Übungszwecken

- Jeweils eine einstündige Prüfung über Inhalte des vorangegangenen Moduls zur Festigung der theoretischen Grundlagen
- Übungssequenzen in jedem Workshopmodul
- Live Coaching als Abschlussarbeit mit Feedback

## INHALTE:

### Modul 1 / Coachinghaltung

- systemisch konstruktives Denken und Handeln
- Coaching – Begriffsklärung und Definition im Business Kontext
- Coachinghaltung
- Coachingsetting im Businesskontext
- Auftragsklärung

### Modul 2 / Coachingfragetechniken

Prüfung Inhalte Modul 1

- Auftragsklärung im Businesskontext
- Problem- und Lösungsorientierung
- Fragetypen
- Verflüssigen von Wirklichkeiten
- Skalierung
- Ressourcenorientierung

### Modul 3 / Methoden

Prüfung Inhalte Modul 2

- Reframing
- Reflecting Team
- Tetra Lemma
- Disney Methode
- Weg zum Ziel

### Modul 4 / Live-Coaching

Prüfung Modul 3

- Vorbereitung der Live-Coachings
- Sequenzielle Übungen
- Live-Coachings: 1 Stunde mit einem externen Kunden pro Teilnehmer
- Diplomüberreichung

## TERMINE:

### Modul 1: 20./21.09.2022

Ulrike Kriener

### Modul 2: 11./12.10.2022

Christine Hödlmayr-Gammer

### Modul 3: 10./11.11.2022

Veronika Aumaier

### Modul 4: 06./07.12.2022

Veronika Aumaier

## ORT:

Aumaier & Partner Coaching GmbH  
Twin Tower, Turm A  
Wienerbergstraße 11, 1100 Wien  
Parkhaus: P3  
Öffentliche Anbindung: 15A, 65A, 7B

## PREIS:

€ 4.400,- netto  
zahlbar nach Anmeldung  
–10% Early Bird Rabatt bei  
Anmeldung bis 6 Wochen vor  
Seminarstart

## ANMELDUNG:

veronika.aumaier@aumaier.com  
Tel. 0676 900 51 09

[www.aumaier-academy.com](http://www.aumaier-academy.com)