



AUMA IER ACADEMY

Be Yourself

DIPLOMLEHRGANG BUSINESS COACH.BASIC TOPMANAGEMENT

Im Führungs- und Beratungsalltag ist „Wissen“ ein Teil Ihrer Kompetenz und Akzeptanz bei Mitarbeitern, Kollegen, Chefs und Kunden! Da Geschwindigkeit und Komplexität rasant steigen, ist zunehmend allein wissensbasiertes Agieren aber nicht mehr ausreichend. Dazu kommt, das bisher Bekannte und Bewährtes aus der Vergangenheit nicht mehr als allgemein gültige Lösung für die Zukunft fortgeschrieben werden kann. Es braucht vermehrt Lösungen, die den Charakter von Innovationen darstellen. Systemisch-lösungsorientierte Fragetechniken

und Methoden sind Ressourcen, die das Entwickeln derartiger Lösungen unterstützen. Nicht mehr im Alleingang, sondern in Zusammenarbeit mit Ihrem vis-a-vis. Sei es bei wichtigen Verhandlungen, Mitarbeitergesprächen oder Meetings – alles was Sie zusätzlich zu Ihrer Kompetenz und Erfahrung im Handwerkskoffer brauchen, ist die richtige Haltung und die zusätzlichen Coachingkommunikationsskills. Damit sichern Sie sich zeitgemäßes Führungs- und Beratungshandeln und ein zielorientiertes, erfolgreiches Miteinander!

www.aumaier-academy.com

DIPLOMLEHRGANG BUSINESS COACH.BASIC TOPMANAGEMENT



ZIELGRUPPE:

HR Leiter, Projektleiter, Abteilungsleiter, Geschäftsführer

Begrenzte Teilnehmeranzahl:
max. 4 Personen

ZIELSETZUNGEN:

- Systemisch-lösungsorientierten Coachingansatz und seine Wirkung verstehen können
- Coachingsettings im Business Kontext etablieren können
- Basis-Coachingtechniken wissen und anwenden können
- Basis-Coachingmethoden kennen und anwenden können

ABLAUF:

3x2 Tage Workshop

1x2 Tage Live Coachings

3 selbstorganisierte Peergroup-treffen zu Übungszwecken

- Jeweils eine einstündige Prüfung über Inhalte des vorangegangenen Moduls zur Festigung der theoretischen Grundlagen
- Übungssequenzen in jedem Workshopmodul
- Live Coaching als Abschlussarbeit mit Feedback

INHALTE:

Modul 1 / Coachinghaltung

- systemisch konstruktives Denken und Handeln
- Coaching – Begriffsklärung und Definition im Business Kontext
- Coachinghaltung
- Coachingsetting im Businesskontext
- Auftragsklärung

Modul 2 / Coachingfragetechniken

Prüfung Inhalte Modul 1

- Auftragsklärung im Businesskontext
- Problem- und Lösungsorientierung
- Fragetypen
- Verflüssigen von Wirklichkeiten
- Skalierung
- Ressourcenorientierung

Modul 3 / Methoden

Prüfung Inhalte Modul 2

- Reframing
- Reflecting Team
- Tetra Lemma
- Disney Methode
- Weg zum Ziel

Modul 4 / Live-Coaching

Prüfung Modul 3

- Vorbereitung der Live-Coachings
- Sequenzielle Übungen
- Live-Coachings: 1 Stunde mit einem externen Kunden pro Teilnehmer
- Diplomüberreichung

TERMINE:

Modul 1: 08./09. 03. 2022

Ulrike Kriener

Modul 2: 20./21. 04. 2022

Christine Hödlmayr-Gammer

Modul 3: 05./06. 05. 2022

Veronika Aumaier

Modul 4: 02./03. 06. 2022

Veronika Aumaier

ORT:

Aumaier & Partner Coaching GmbH
Twin Tower, Turm A
Wienerbergstraße 11, 1100 Wien
Parkhaus: P3
Öffentliche Anbindung: 15A, 65A, 7B

PREIS:

€ 4.400,- netto
zahlbar nach Anmeldung
–10% Early Bird Rabatt bei
Anmeldung bis 6 Wochen vor
Seminarstart

ANMELDUNG:

veronika.aumaier@aumaier.com
Tel. 0676 900 51 09

www.aumaier-academy.com